

Activisation of international scientific and technical cooperation as a gradient of economic development

Активизация международной научно-технической кооперации как градиент развития экономики

В последние десятилетия XX века в развитых странах стали активно распространяться различные формы научных работ, направленных на обеспечение крупных технологических прорывов. Решение таких задач требует выполнения сложных программ исследований и опытно-конструкторских работ, значительных финансовых, материально-технических и человеческих ресурсов.

В условиях динамичного развития технологий, сокращения цикла технологических процессов и соответственно времени на проведение научных работ, роста стоимости исследований в высокотехнологичных отраслях, минимизация затрат может быть достигнута во многом благодаря активизации внешнеэкономических связей, в том числе межфирменной научно-технической кооперации.

Основными формами межфирменного научно-технического сотрудничества в современных условиях являются¹:

- создание совместных предприятий;
- создание кластеров — сосредоточение взаимосвязанных предприятий и учреждений в пределах отдельного географического региона;
- соглашения о сотрудничестве в отдельных видах научной деятельности;
- соглашения о распределении между фирмами расходов на НИОКР. Эта форма развивается в виде технического сотрудничества, обмена и передачи технологий, ноу-хау (непатентованных технологических решений), производственного и технологического опыта, обучения технического персонала, установки и наладки оборудования;
- соглашения о поглощении новаторских малых предприятий (венчурных фирм) крупными компаниями с целью получения новых технологий;
- соглашения о распределении ответственности между компаниями-учредителями консорциума;
- создание научно-стратегических альянсов — устойчивых объединений фирм разных стран между собой и с научными учреждениями, государственными лабораториями на основе соглашения о совместном решении научно-технических проблем.

Примерами активного внедрения такого рода форм взаимодействия на сегодняшний день являются объединения в рамках общих европейских инновационных программ и технологических платформ, наибольшей популярностью среди которых пользуются проекты EUROSTART, ERANET, EUROATOM, COST и EUREKA². Программы призваны способствовать продвижению на рынок научно-технических разработок во всех сферах новейших технологий (в т. ч. нейрокомпьютерных, информационных и биотехнологий), усилению конкурентоспособности на европейском и мировом рынках, разработке технологических процессов высокого качества, развитию международного сотрудничества и привлечению промышленных и исследовательских учреждений для выполнения совместных раз-

¹ Економіка й організація інноваційної діяльності: Підручник/О. І. Волков, М. П. Денисенко, А. П. Гречак та ін. — К.: ВД “Професіонал”, 2004. — 960 с.

² European Trend Chart on Innovation. European Innovation Scoreboard 2010. Comparative Analysis of Innovation Performance. – Brussels: European Commission, 2010.

работок в сфере фундаментальных наук. В реализации подобных проектов в современных условиях заинтересованы национальные власти стран-членов Европейского Союза, университеты, промышленные исследовательские группы, частные банки, общество в целом.

Безусловным преимуществом международной кооперации является тот факт, что она способствует активизации трансфера технологий¹ — распространения научно-технологических знаний прикладного характера в отношении процессов, методов производства и инновационных продуктов между отраслями и между странами, которое включает в себя коммерциализацию инноваций, а также распространение уже существующих технологий. Технологический трансфер может осуществляться напрямую — как процесс передачи технологии от владельца непосредственно предприятию-производителю конечной продукции — и при участии посредника. Главным критерием выбора той или иной схемы реализации трансфера является наличие и подбор профессиональных кадров. Так, в случае отсутствия подготовленных специалистов в сфере трансфера в учреждении-источнике технологии, к коммерциализации инновационных разработок целесообразно привлечь квалифицированного провайдера. При этом расходы, связанные с привлечением посредника, будут окуплены уровнем организации процесса трансфера, профессиональным юридическим и консалтинговым сопровождением контракта, а также более выгодными финансовыми условиями договоров. Особенно актуален провайдинг инноваций может быть для регионов с низким научным потенциалом и концентрацией производств.

В современной практике возможны различные типы трансфера технологий: некоммерческий трансфер чаще всего используется в сфере фундаментальных и прикладных исследований и проходит на основе личных или межведомственных контактов с поддержкой государства; трансфер коммерческого характера преобладает в сфере производства и международной экономической деятельности и осуществляется в формах передачи патентов на изобретение и свидетельств на промышленные образцы и полезные модели, патентного лицензирования, включения объектов интеллектуальной собственности в уставный капитал научных парков и других инновационных структур, создания start-up компаний, передачи технической документации и ноу-хау, торговли беспатентными изобретениями, передачи сопутствующих покупке или аренде оборудования технологических сведений, инжиниринга, организации международных программ по обмену опытом и т. д.

Развитие вышеуказанных форм сотрудничества может способствовать решению долгосрочных коммерческих задач, связанных с сокращением сроков разработки и освоения проектов, более скорым продвижением инноваций на международные рынки, глобальным распространением новых технологий в европейских странах.

¹ Денисюк В. Міжнародний трансфер технологій: сучасний зміст, аналіз закордонної та національної статистики/В. Денисюк//Економіст. – 2005. – № 2. – С 42–47.